



# STRUCTURER, PRESENTER ET VENDRE UN PROJET

## OBJECTIFS

**Savoir structurer un projet et le présenter de façon attractive et convaincante**

## PARTICIPANTS

min 4 / max 8

## ORGANISATION

inter et intra entreprise

## DUREE

8 heures

## DATES

[www.hvconsulting.eu](http://www.hvconsulting.eu)

## TARIFS

Inter entreprises 349 €HT / personne (repas inclus)  
Intra entreprise 1450 €HT / jour (hors salle et repas)

## PERSONNES CONCERNEES

**Managers, cadres, responsables d'équipes ou de départements, responsable commerciaux, consultants**

## INTERVENANTS

En plus de vastes connaissances théoriques et d'une expérience de formateur au niveau international, chacun de nos intervenants présente un vécu concret de plusieurs années de management de terrain...

Spécialistes: Hervé Vidal et Yves Baumgartner

## PROGRAMME

Structurer son projet (méthode BOSPEROI)

But, objectifs, stratégie, prévisionnel, évaluation, risques, opportunités, interconnections)

Présenter son projet de manière attractive et convaincante (techniques de présentation)

## METHODES PEDAGOGIQUES

Sujets de réflexion

Alternance d'exposés théoriques, d'exercices de groupe sur un projet et de jeux de rôles

Apports d'expériences et commentaires sur des cas particuliers proposés par des participants

Outils : Vidéo projecteur, rétroprojecteur, flip-charts

## DOCUMENTS REMIS

Supports de stage, diplôme